

**FORMATION  
CRÉER ET DÉVELOPPER  
SON RÉSEAU DE FRANCHISE**



**Retrouvez toutes nos dates de formation sur :**  
**[www.formation-franchise.com](http://www.formation-franchise.com)**

## 3 JOURS POUR FAIRE LE POINT ET VOIR SI VOUS ÊTES PRÊT À FRANCHISER VOTRE CONCEPT

*Développer son entreprise en créant un réseau de franchise est une décision stratégique importante dans votre parcours d'entrepreneur. Il est primordial de s'engager en connaissance de cause.*

*Quels sont les impacts de cette stratégie pour votre entreprise ?*

*Les étapes pour vous développer ?*

*Les conséquences organisationnelles ?*

### LES OBJECTIFS

- Comprendre la franchise comme stratégie de développement commercial
- Déterminer si votre concept est franchisable
- Connaître les étapes et méthodes pour concevoir, développer et animer un réseau de franchise dans le respect de la déontologie

### LE PUBLIC

Les créateurs d'entreprise, les indépendants ayant pour ambition de créer un réseau de distribution ou de service en franchise, les réseaux succursalistes souhaitant poursuivre leur développement en franchise.

### LE PROGRAMME

#### DÉFINITION DE LA FRANCHISE

- Les différentes formules de partenariat
- Les avantages et exigences du système de franchise
- Les droits et devoirs de chaque partenaire
- Le cadre juridique, l'information précontractuelle et les clauses essentielles d'un contrat de franchise

#### ÉCRIRE SON PROJET DE DÉVELOPPEMENT

- Les étapes et méthodes de développement
- La mise en oeuvre opérationnelle du développement et l'organisation du réseau

## LES 3 BONNES RAISONS DE CHOISIR CE STAGE

- 1 UN CONTENU PRATIQUE**  
Exemples et cas concrets vous permettent de bien vous situer et comprendre comment agir.
- 2 UN STAGE COMPLET**  
Evaluation du système, cadre juridique, plan de développement d'un réseau, structure d'animation.
- 3 UNE FORMATION ANIMÉE PAR DES EXPERTS**  
La Fédération Française de la Franchise met au quotidien son expertise au service de ses adhérents et connaît donc parfaitement les problématiques des franchiseurs.

### ORGANISATION



Horaires : 9h30-18h00



Dates et inscription  
sur [www.formation-franchise.com](http://www.formation-franchise.com)



FFF  
29, bd de Courcelles - 75008 Paris  
Métro Villiers (Lignes 2 et 3)



1500 € HT (1800 € TTC)  
TVA 20%  
(matériel pédagogique, déjeuner  
et pauses café inclus)

*Vous êtes en situation de Handicap ?*

*Nous vous remercions de bien vouloir nous le signaler en amont de la formation afin que nous puissions évaluer ensemble vos besoins et prendre toutes les mesures nécessaires pour vous accueillir dans les meilleures conditions.*

*Merci de nous contacter par téléphone au 01 53 75 22 25 ou par mail à [b.fleche@franchise-fff.com](mailto:b.fleche@franchise-fff.com)*





*« Formation qui capte toute notre attention par de la théorie (essentielle à la compréhension du modèle de la franchise) et son application dans des mises en situation »*

*« Des formateurs à l'écoute de nos problématiques professionnelles »*

*« Une approche très structurante. Un professionnalisme et une maîtrise complète des sujets abordés »*

*« Très bonne formation avec des exemples concrets »*

*« J'ai les cartes en main pour mettre en œuvre mon projet »*

*« Un stage à taille humaine qui favorise l'échange »*

Programme complet, dates et inscription sur :



**ACADÉMIE**

[www.formation-franchise.com](http://www.formation-franchise.com)

L'Académie de la franchise  
est l'organisme de formation de la :



[www.franchise-fff.com](https://www.franchise-fff.com)

Fédération Française de la Franchise - 29 boulevard de Courcelles - 75008 Paris Tél. : 01 53 75 22 25  
contact : [b.fleche@franchise-fff.com](mailto:b.fleche@franchise-fff.com) / [s.lanoix@franchise-fff.com](mailto:s.lanoix@franchise-fff.com)